



Ausgezeichnete Beratung:
**Roland Schwarzer Unternehmensverkauf
Deutschland GmbH**

Gute Unternehmen gehören in gute Hände

Unternehmensverkäufe diskret vorbereiten und dann Käufer und Verkäufer auf vertrauensvoller Basis zusammenbringen – mit diesem Grundverständnis sorgt die Roland Schwarzer Unternehmensverkauf Deutschland GmbH dafür, dass Mittelstandsbetriebe in neue gute Hände gelangen. Die Spezialisten für Mergers & Acquisitions (M&A) aus Düsseldorf helfen so mit, dass Erfolgsgeschichten fortbestehen und verdiente Unternehmer wirtschaftlich optimal davon profitieren.

Wenn der Inhaber einer mittelständischen Firma sein Unternehmen verkaufen will, ist das eine sehr emotionale Angelegenheit, weil es meist um ein Lebenswerk geht – oder im Fall jüngerer Firmen um eine geniale Gründerstory, die weitergeschrieben werden soll. Für Roland Schwarzer lautet ein wichtiges Credo deshalb: „Käufer und Verkäufer müssen auf Augenhöhe kommunizieren und die gleichen Werte vertreten.“ Gerne spricht der Gründer und geschäftsführende Gesellschafter der gleichnamigen M&A-Firma auch von einem stabilen Gleichgewicht zwischen den Verhandlungspartnern, das einen Deal letztlich erfolgreich macht.

Vertrauen und Transparenz

Wie aber setzen die Experten für Unternehmensnachfolge dies um? Mit einem ethischen Grundverständnis, das Roland Schwarzer und sein Team selbst leben. Alle Mitarbeiter und angeschlossenen Partner verfügen über fachliche Expertise in ihrem Metier. Genauso entscheidend sind jedoch Integrität und das Handeln nach klaren Leitlinien. Hierzu zählt Roland Schwarzer, der bewusst persönlich mit seinem Namen für das Unternehmen steht, neben

Vertrauen und Gleichgewicht insbesondere Transparenz und Loyalität. „Wir sind loyal gegenüber den Mandanten und denken und handeln aus der Sicht aller Beteiligten“, präzisiert der M&A-Profi.

Hilfe für inhabergeführte Firmen

Bundesweit sind die Transaktionsexperten aufgrund ihrer Sach- und Marktkenntnis in vielen Branchen aktiv. Dazu zählen Automotive, Gesundheitswesen, Personaldienstleistung, Maschinen-, Anlagen- und Werkzeugbau, Ingenieurwesen, aber auch Handwerk, Marketing und Logistik. „Wir vermitteln nur solvente Unternehmen in gute Hände“, sagt Roland Schwarzer. „Unser Alleinstellungsmerkmal ist die Art der Diskretion, mit der wir Unternehmensverkäufer mit finanzkräftigen Käufern an den Tisch bringen.“ So erfährt der Interessent erst beim Termin, wer der Verkäufer ist, und die zentralen Verkäuferdokumente sind zunächst anonymisiert. Die Philosophie kommt an: Seit 2010 wurden nahezu alle Transaktionen zum Erfolg gebracht.



*Beim ersten Treffen geht es auch darum,
gleiche Werte zwischen
Verkäufer und Käufer zu ermitteln.*



Roland Schwarzer, geschäftsführender Gesellschafter



Sie sind Experten für Mergers & Acquisitions: Roland Schwarzer, geschäftsführender Gesellschafter der Roland Schwarzer Unternehmensverkauf Deutschland GmbH, und sein Team.

*„Wir handeln
nach ethischen
Grundsätzen
und sind loyal
gegenüber den
Mandanten.“*

Roland Schwarzer
Geschäftsführender Gesellschafter

Bei Unternehmensverkauf im Mittelstand denkt man zunächst an ältere Inhaber, die in den Ruhestand gehen wollen. Ist das Ihre Hauptklientel?

Natürlich erhalten wir Anfragen dieser Art. Doch unser Business und die Wünsche auf der Verkäuferseite stellen sich heute viel individueller dar. So finden auch Käufer verschiedene Optionen und profitieren häufig noch vom Know-how und der aktiven Mitarbeit der Verkäufer. Wir haben Mandanten, die verkaufen, aber weiterhin aktiv im Unternehmen in leitender Funktion mitarbeiten wollen. Wir vermitteln erfolgreiche Neugründungen, bei denen der Gründer nach den Aufbaujahren eine andere Work-Life-Balance anstrebt. Auch junge Nachfolger trennen sich zuweilen vom Familienbetrieb, weil sie persönlich neue Lebensziele definiert haben. Insgesamt gibt es einen großen, vielseitigen M&A-Markt in Deutschland.

Wo sind Sie mit Ihrer Dienstleistung aktiv?

Örtlich haben wir unsere Zentrale im Medienhafen von Düsseldorf sowie ein Büro in Hilden, wo ich die Firma 2010 gegründet habe. Aber unsere Experten agieren in verschiedenen Bundesländern, so dass wir in ganz Deutschland Transaktionen durchführen. Auf Branchen bezogen decken wir ein großes

Spektrum ab – es reicht vom Maschinen- und Werkzeugbau über die IT- und Telekommunikationsbranche und den Großhandel bis zur Metallverarbeitung und zum Gesundheitswesen.

Was macht Ihren Markenkern aus?

Wir handeln mit Herz und Verstand. Gegenseitiges Vertrauen zwischen Mandanten, Kaufinteressenten, Mitarbeitern und Partnern bilden die Basis aller Transaktionen. Zu unserem ethischen Grundverständnis zählen ein fairer und transparenter Umgang unter allen Beteiligten. Hinzu kommt unsere hohe Kompetenz: Alle angeschlossenen Partner verfügen über fachliche Expertisen in der Unternehmensnachfolge. Unser deutschlandweites und internationales Netzwerk mit besten Kontakten zu Unternehmern und Entscheidern sowie der Einsatz modernster Datenbanksysteme ermöglichen das zügige und zielorientierte Zusammenführen von Verkäufern mit qualifizierten Käufern. Zudem bieten wir eine 100-Tage-After-Sale-Betreuung an – auf Wunsch mit Mediatorfunktion.



M&A-Experte Roland Schwarzer gibt Tipps für Mittelständler, die an einem Kauf oder Verkauf interessiert sind.



top-consultant.de

Roland Schwarzer 
Unternehmensverkauf Deutschland GmbH

Seit 2010 zeichnet TOP CONSULTANT jedes Jahr die besten Berater für den Mittelstand aus. Entscheidend für die Auszeichnung ist eine kundengerechte, mittelstandsorientierte Beraterleistung. Deshalb werden die Kunden der Berater in einem fundierten Verfahren befragt, das der wissenschaftliche Leiter von TOP CONSULTANT, Prof. Dr. Dietmar Fink, entwickelt hat. Fink leitet zusammen mit Bianka Knoblach die Wissenschaftliche Gesellschaft für Management und Beratung (WGMB) und ist ein ausgewiesener Kenner der Beraterbranche.

Die Befragung der Kunden konzentriert sich auf zwei Kriterien: den Grad der Professionalität sowie die Zufriedenheit mit der Beratungsleistung. Die Referenzkunden der **Roland Schwarzer Unternehmensverkauf Deutschland GmbH** stellen dem Unternehmen ein hervorragendes Zeugnis aus – damit zählt es zu den Top-Consultants 2018. Der ehemalige Bundespräsident Christian Wulff unterstützt als Mentor von TOP CONSULTANT den Wunsch nach mehr Transparenz auf dem Beratermarkt und gratuliert den erfolgreichen Beratern.